



Te invitan al diplomado en

Desarrollo de Franquicias

¿Quieres CRECER tu negocio y/o adquirir una franquicia?



INICIO: 20 DE OCTUBRE

>>> ¡QUIERO CONOCER MÁS! <<<



Diplomado totalmente práctico
con facilitadores que viven los
negocios y franquicias día a día
desde las trincheras.

Un temario diseñado
especialmente para aplicar en TU
negocio

¿Quién debe asistir?

- Dueños de empresa que busquen hacer CRECER su empresa
- Directores y gerentes generales.
- Interesados en adquirir una franquicia.
- Profesores, alumnos y toda la comunidad académica de negocios.
- Aquellos que piensan que su consultoría de franquicia previa, tiene áreas de oportunidad.

¿Quién bajo ninguna circunstancia debe asistir?

- Aquellos que NO quieran CRECER.
- Aquellos que piensen que con una sola unidad en un solo mercado están bien y no necesitan más.
- Aquellos que piensan que franquiciar es fácil y no están dispuestos a hacer un proyecto de franquicia profesional y responsable.

Programa del Diplomado:

Módulo	Fecha	Mes	Tema	Facilitador	Duración hrs.
1	20/21	Octubre	Fundamentos de franquiciabilidad	Lizzete Cruz /Julio C. Morales	8
2	27/28		Modelo financiero de mi sistema de franquicia	Ernesto Gómez	8
3	3/4	Noviembre	Modelo legal de mi sistema de franquicia	Eduardo Poblete	8
4	10/11		Estructura de la empresa y gobierno corporativo	Roberto Quintero	8
5	17/18		Modelos de asistencia técnica	Antonieta Escobar	8
6	24/25		Crecimiento del sistema I	Jorge Valencia	8
7	1/2	Diciembre	Crecimiento del sistema II	Jorge Valencia	8
8	8/9		Operadora de franquicias	Hector Alcalá	8
					64

Programa del Diplomado:

MÓDULO 1. Fundamentos de franquiciabilidad (8 hrs)

- Introducción al modelo de franquicias.
- Elementos de Franquiciabilidad.
- Operación de unidades propias vs. Franquicias.
- Proceso de Franquiciabilidad.

MÓDULO 2. Modelo financiero de mi sistema de franquicia (8 hrs)

- Análisis financiero de la empresa Franquiciante.
- Análisis Financiero del modelo a franquiciar.
- ¿Como financiar mi negocio?

MÓDULO 3. Modelo Legal de mi sistema de franquicia. (8 hrs)

- Marcas y Patentes.
- Documentos de Divulgación.
- Contrato de franquicia.
- Instrumentos jurídicos auxiliares.

MÓDULO 4. Estructura de la empresa y gobierno corporativo (8 hrs)

- Alta dirección.
- Ventajas de Integrar un gobierno corporativo en mi empresa.
- Administración basada en resultados y rendición de cuentas

Programa del Diplomado:

MÓDULO 5. Modelos de asistencia técnica (8 hrs)

- ABC del programa de apoyo a la red.
- Sistemas de control a Franquiciatarios.
- Manual de Operaciones.
- Escuela de capacitación.

MÓDULO 6 / 7. Crecimiento del sistema (16 hrs)

- Proceso de otorgamiento.
- Selección de sitios.
- Proceso de preapertura.
- Perfil del Inversionista.
- Expansión nacional e internacional de mi modelo.

MÓDULO 8. Operadora de Franquicias (8 hrs)

- El Gerente de franquicias.
- Evaluación del sistema de franquicias.
- Administración de Franquiciatarios.

Versión ON LINE

Vívelo por internet desde TU computadora.



ON LINE: \$ 12,000.00

Precio regular (cierre de inscripciones 02 de Octubre):

Primer pago y/o inscripción antes del 16 de Octubre \$8,000.00.

Segundo pago antes del 15 de noviembre \$4,000.00

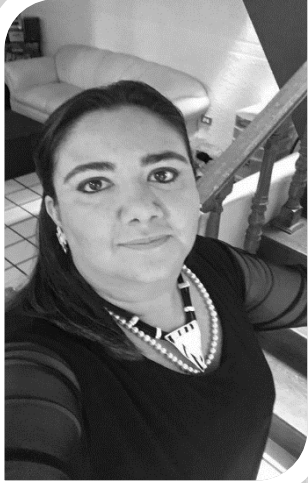
* Todos los montos son mas IVA.

Podrás interactuar en tiempo real con el grupo y con los facilitadores, a través de la plataforma CentroTenoch.

Informes e inscripciones:
impulso@centrotenoch.com
WhatsApp (55) 4616.2973

9 especialistas con más de
100 años de experiencia
acumulada.

Lizzete Cruz



Líder entusiasta y apasionada con la mejora continua y el servicio al cliente. Publiirrelacionista de corazón.

Socia Fundadora y Directora General de la franquicia Zapato Guante, franquicia con presencia nacional e internacional.

Certificada como Ejecutivo profesional en Franquicias por la Universidad de las Américas Puebla.

Coach de negocios conferencista y conductora de TV. Mentora de dos generaciones exitosas de Grupo Asesor Empresarial del Ayuntamiento de Puebla.

Julio Cesar Morales

Guitarrista y rockero de corazón, competidor a nivel nacional en Crossfit y emprendedor convencido de impactar positivamente a través de proyectos que generen un impacto positivo a nuestro México. Socio Fundador de la franquicia Crepelandia.

Certificado como Ejecutivo profesional den Franquicias por la Universidad de las Américas Puebla. Licenciado en Administración de Empresas por la Universidad del Valle de México.

En Deloitte de México se desarrollo en el departamento de Atracción de Talento para la línea de servicio de consultoría en TI.

Ganador de la medalla “483 poblanos ejemplares”. Finalista en el concurso al Mérito Empresarial Restaurantero (Canirac 2017) en la categoría Joven Empresario Restaurantero del año.



Ernesto Gómez



Socio Fundador del Instituto de Empresas de Alto Rendimiento. Experto en fondos de capital privado. Diseña, coordina e imparte mas de 40 programas de negocios al año en diversas universidades.

Licenciado en Pedagogía, egresado de la Universidad Panamericana. Fue Gerente de Cuentas Especiales en DerFin; Director Comercial en RevisaTest; Director Comercial en CrowdNet; Director Comercial en ERGO Franquicias.

Eduardo Poblete



Doctor en Derecho; abogado y administrador de empresas; con especialidad en propiedad intelectual y derecho contractual. Posgraduado en desarrollo y gestión de franquicias; y en propiedad intelectual, por la Universidad Politécnica de Madrid; y en arbitraje internacional y métodos alternos de solución por la Corte Internacional de Arbitraje, y por la Escuela Libre de Derecho de México.

Certificado como abogado especializado en propiedad intelectual por la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual y por la Asociación Nacional de Abogados de Empresa del Colegio de Abogados.

Roberto Quintero



Mexicano, Sonorense, Casado, padre de 3 hijas.

Lic. en Derecho Internacional, Maestro en Gestión del Conocimiento, Alta Dirección en IPADE; Alta Dirección en el IESDE. Emprendedor Global Endeavor, Premio Nacional Emprendedor 2014, Finalista del EY Entrepreneur Of The Year™ y Emprendedor del año por la Revista CNN Expansión.

Fundador de la cadena de cines Cinemagic y Cineamérica.

Conferencista y Catedrático. Miembro honorífico y consejero de diversas cámaras y empresas. Expresidente de diversos organismos empresariales.

Ma. Antonieta Escobar



Cuenta con estudios de maestría en educación, es licenciada en Tecnología de Alimentos por la Universidad Ibero Americana.

Especialista con más de 30 años de experiencia en el Diseño y Adaptación de Programas de Aseguramiento de Calidad, Control Operativo de Calidad, Auditorías de Calidad, HACCP, Desarrollo de Proveedores, Tropicalización y Desarrollo de Productos.

Ha liderado proyectos para empresas multinacionales como ALSEA, Starbucks, KFC, Pizza Hut, Dairy Queen, Dominos, Burger King, Block Buster, Carrefour, entre otros.

FranchiseZar (Jorge Valencia)



Mejor conocido en el mundo de las franquicias y negocios como “FranchiseZar®”.

Speaker Internacional. Conductor de TV. Docente. Experto en modelos de franquicia. IFA Certified CFE. Franchise MBA. Amante del buen Café. Beatlemaníaco.

Su experiencia en negocios desde hace 20 años se basa en la operación y consultoría, el desarrollo y comercialización de sistemas de franquicias en México y en el extranjero. Es experto consultor en el giro de alimentos y bebidas.

Fernando Valencia

Nacido en México DF chilango de corazón. Apasionado de la Tecnología y su aplicación a modelos de crecimiento para los negocios.

Lic. en Física y Matemáticas en el IPN. 1er. lugar Nacional de Ciencia y Tecnología en 1995 y 1996. Mención Honorífica de Ciencia y Tecnología 1993 y el Galardón Excelsis a la Innovación por la Global Quality Foundation NY.

Es especialista en Desarrollo de tecnología y Robótica. Conferencista Internacional en temas de tecnología.



Hector Alcalá



Ignorante consciente; formador de equipos de trabajo; estudioso, metódico y sistemático; lector apasionado; catedrático; navegante a vela, aficionado al béisbol; multicultural; aprendiz de escritor y charlista.

30 años participando activamente en el desarrollo en México y Latinoamérica de marcas líderes: Kentucky Fried Chicken, Pizza Hut, Burger King, Häagen-Dazs, Dairy Queen, Café Punta del Cielo.

Catedrático. Ingeniero Pesquero y Master in International Management for Latin America, por la Universidad Thunderbird en Arizona.

Especificaciones:

Duración: 64 horas **Inicio:** 20 de octubre de 2017

Horario: Viernes 17:00 a 21:00 horas y Sábado 9:00 a 13:00 horas.

PRESENCIAL: \$ 18, 000.00

**Pago en una sola exhibición
antes del 15 sept:** 20% de descuento.

**Pago en una sola exhibición
antes de 22 de sept:** 10% de descuento.

Precio regular (cierre de inscripciones 16 de Octubre):

Primer pago y/o inscripción antes del 16 de Octubre
\$8,000.00.

Segundo pago antes del 03 de noviembre \$6,000.00

Tercer pago antes del 20 de noviembre \$4,000.00

* Todos los montos son mas IVA.

**Precio por modulo por
participante:** \$3,000.00

*Se requiere el pago del modulo y su inscripción antes del 16 de Octubre.

Formas de Pago:

- Transferencia, cheque o efectivo.
- Tarjeta de crédito.

Nota: Si va a requerir factura es indispensable que proporcione sus datos fiscales en el momento de hacer el pago.

«No podemos elaborar facturas de pagos realizados en meses anteriores»

Franquicias y Negocios, S.A. de C.V.

FNE 040910 M77

Banorte.

Cuenta: 0232200249

CLABE: 072650002322002492

** le agradeceremos nos sea enviada la ficha de depósito o comprobante bancario a la siguiente dirección de correo electrónico: angelica@interfranquicias.mx y recibirá CONFIRMACIÓN de inscripción y correo de bienvenida a vuelta de correo.



Datos de Contacto:

PRESENCIAL:

angelica@Interfranquicias.mx
WhatsApp (222) 212.66.73

miasesor@Interfranquicias.mx
info@inqba.edu.mx

ON LINE:

impulso@centrotenoch.mx
WhatsApp (55) 4616.2973

Empresarios
en formación





Bienvenidos
a conocer el modelo de
crecimiento para los
negocios mas
importante del siglo!

Empresarios
en formación



in·Q·ba
ESCUELA DE NEGOCIOS